



GRÜNDERKODEN

OPPDAG DIN GRÜNDERTYPE OG TRANSFORMER DINE STYRKER TIL RESULTATER

Dette foredraget er for gründere som vet at de har verdifull kompetanse – men som opplever at de ikke utnytter sitt fulle potensiale eller ikke når de resultatene de ønsker. For deg som vil forstå hvordan din unike personlighet kan bli ditt sterkeste konkurransefortrinn.

Hva foredraget går ut på

Lær hvordan din unike personlighetstype påvirker din måte å drive business på, og hvordan du kan utnytte dette som et konkurransefortrinn. Gjennom kartlegging av fire gründertyper – Iverksetter, Inspirator, Støttespiller og Analytiker – får du konkrete verktøy for å styrke kommunikasjonen din, øke selvtilliten og bygge en business basert på den du er. For mange dyktige gründere er utfordringen ikke kompetansen – men å forstå hvordan deres personlighet påvirker deres tilnærming til salg, markedsføring og kundeforhold. Du kan levere resultater av høy kvalitet, men likevel oppleve frustrasjoner fordi du jobber mot din natur i stedet for med den.

I dette foredraget viser Anne Berit Olsvik hvordan deltakerne kan identifisere sin gründertype og oppdage sine naturlige styrker som ofte ligger i deres "blinde flekker". Foredraget gir verktøy til å forstå sin kommunikasjonsstil, bygge selvtillit og skape en business-tilnærming som føles autentisk og effektiv.

Dette foredraget skiller seg fra generelle lederskap- og kommunikasjonsforedrag ved å fokusere spesifikt på gründere og deres unike utfordringer. I stedet for ensidig teori får deltakerne praktiske verktøy basert på deres naturlige personlighetstype - fra salgssamtaler og kundeforhold til markedsføring og synlighet.

Dette foredraget gir deltakerne verktøy og inspirasjon til å:

-  Identifisere sin gründertype blandt Iverksetter, Inspirator, Støttespiller eller Analytiker
-  Oppdage sine naturlige styrker og transformere utfordringer til muligheter
-  Bygge selvtillit basert på autentiske personlige kvaliteter
-  Tilpasse kommunikasjonsstil for bedre salg og kundeforhold
-  Skape mer effektive markedsføringsstrategier basert på personlighetstype

Deltagerne får:

-  **Klarhet** over egen gründertype og naturlige styrker
-  **Verktøy** for å kommunisere med større selvtillit og troverdighet
-  **Innsikt** i hvordan personlighet kan bli et konkurransefortrinn
-  **Strategier** for å bygge en business basert på hvem de virkelig er
-  **Motivasjon** til å eie sin individualitet og bruke den strategisk

Om Anne Berit Olsvik

Anne Berit Olsvik er Business Empowerment Mentor, Personlig Branding konsulent og foredragsholder med over 40 års erfaring som næringsdrivende innen salg, markedsføring og kommunikasjon. Hun har utviklet konseptet "Oppdag din suksesskode" og har hjulpet hundrevis av kvinner til å styrke sin synlighet, bygge selvtillit og skape større business-suksess.

 **ØNSKER DU EN INSPIRERENDE FOREDRAGSHOLDER TIL DITT NESTE ARRANGEMENT?**
Kontakt og booking: hallo@powerfullyou.no - Tlf. 915 74164 - www.powerfullyou.no