



DIN SALGSPOWER

ALT SALG STARTER MED DEG

Forstå din salgsstil og bruk den bevisst med kunden

HVORFOR DETTE FOREDRAGET:

Alle har sine naturlige styrker og en kommunikasjonsstil som påvirker hvordan de opptrer i salg. Når selgere blir bevisste på sin egen salgsstil, ser de tydeligere hva de allerede gjør bra og hvilke områder de kan utvikle videre. De blir også mer oppmerksomme på hvordan kommunikasjonen deres oppleves for ulike kunder, noe som gjør det lettere å justere tilnærmingen når kunden er annerledes enn dem selv. I dette foredraget lærer deltakerne å kjenne igjen sin egen salgsstil og bruke innsikten om seg selv og andre til å kommunisere mer treffsikkert. Resultatet er bedre flyt i salget og større gjennomslag, uten å måtte selge på en måte som ikke passer dem.

HVA FOREDRAGET GÅR UT PÅ:

DIN SALGSPOWER bygger på personlighetsbasert salg og ser på sammenhengen mellom hvordan personlighet og kommunikasjonsstil påvirker måten man selger på. Mennesker har ulike styrker og ulike måter å gå inn i salgssituasjoner på, og det som fungerer godt for én selger, passer ikke nødvendigvis like godt for en annen. Deltakerne blir bevisstgjort på ulike salgstiler og hvordan disse viser seg i kommunikasjonen og møtet med kunden. De får se hvordan blant annet tempo, tydelighet og relasjonsbygging kommer til uttrykk på forskjellige måter, og hva det kan fortelle om egne styrker og utviklingsområder i salg. De ser også hvordan ulike måter å kommunisere på kan oppfattes forskjellig av ulike kunder. Foredraget handler ikke om å kopiere én bestemt salgstilnærming, men om å forstå sitt eget utgangspunkt som selger og bruke det mer målrettet.

DELTAKERNE FÅR:

- Forstå ulike salgstiler og hvordan de påvirker måten man selger på
- Oppdage hva man selv har lett for i salg og hva som kan utvikles videre
- Se sammenhengen mellom personlighet, kommunikasjonsstil og egen salgsstil
- Utforske hvordan tempo, tydelighet og relasjonsbygging kan brukes på ulike måter
- Lære å bruke sin egen stil på en måte som fungerer godt i salg

FOREDRAGET PASSER FOR:

Selgere, gründere, selvstendig næringsdrivende, konsulenter og andre som har salg som en del av jobben sin, og som ønsker å forstå mer av hvordan egen personlighet og kommunikasjonsstil kommer til uttrykk i salg.

👉 **Forstå din egen salgsstil og selg mer i tråd med den du er.**



ØNSKER DU EN INSPIRERENDE FOREDRAGSHOLDER TIL DITT NESTE ARRANGEMENT?

Kontakt og booking: hallo@powerfullyou.no - Tlf. 915 74164 - www.powerfullyou.no

ANNE BERIT OLSVIK



Foredrag og workshops som utfordrer, inspirerer og gir nye perspektiver

Anne Berit Olsvik er Business Mentor, personlig branding-konsulent og foredragsholder med over 40 års erfaring som selvstendig næringsdrivende. Drivkraften hennes er å hjelpe mennesker til å se mer av det de har å bidra med, og til å bruke det på sin egen måte. Hun har en sterk tro på at individualitet er en styrke, og at det ikke finnes én formel som passer alle. Når vi forstår mer av hvem vi er, hva vi er gode på og hva som gjør oss unike, blir det lettere å kommunisere, samarbeide, synliggjøre kompetansen vår og **skape resultater basert på den vi er**. Dette er den røde tråden i arbeidet hennes.

BRED ERFARING – MED MENNESKET I SENTRUM

Gjennom mer enn fire tiår har Anne Berit bygget en omfattende erfaring innen kommunikasjon, personlighetspsykologi, markedsføring og business. Hun har vært sertifisert Insights Discovery-konsulent siden 2002 og brukt personprofilering innen blant annet salg, kundekommunikasjon, ledelse og teamutvikling. I tillegg er hun utdannet innen personlig branding og profesjonell image ved London Image Institute i USA og sertifisert innen Human Design. Hun har veiledet tusenvis av næringsdrivende gjennom individuell coaching, mastermind-grupper, kurs og workshops, lært opp konsulenter over hele landet og arrangert seks konferanser om selvledelse, personlig utvikling og kommunikasjon. Denne kombinasjonen av erfaring gir **et helhetlig perspektiv på mennesket bak kompetansen** og på hvordan personligheten, kommunikasjonen og måten vi fremstår på, påvirker hvordan vi møter andre, hvordan andre opplever oss og hvilke resultater vi skaper.

EN FORMIDLER SOM SER MULIGHETER

Noe av det som kjennetegner Anne Berit, er evnen til å se det unike i mennesker og få øye på muligheter de kanskje ikke har sett selv. Hun **gjør komplekse temaer forståelige**, trekker gjerne inn eksempler fra virkeligheten og får deltakerne til å se seg selv og andre med nye øyne. Med energi, varme og glimt i øyet skaper hun foredrag som engasjerer, gir innsikt og inspirasjon til handling. Anne Berit holder foredrag for bedrifter, foreninger, nettverk og organisasjoner, med temaer innen personlighetsforståelse, verbal og visuell kommunikasjon, salg, personlig branding og business.

«Kurset ga oss et nytt perspektiv på hvordan vi kan jobbe bedre med oss selv. Anne Berit var entusiastisk og tydelig og gjorde dagen spennende og levende.» ~ Leder, Møre og Romsdal Døveforening



ØNSKER DU EN INSPIRERENDE FOREDRAGSHOLDER TIL DITT NESTE ARRANGEMENT?
Kontakt og booking: hallo@powerfullyou.no - Tlf. 915 74164 - www.powerfullyou.no